



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 28/09/18

GLOBAL	2
Cambio climático impacta sobre la producción y el comercio internacional	2
Crearán una nueva vacuna anti aftosa en Instituto Pirbright del Reino Unido.....	3
BRASIL	3
CEPEA: embarques elevados y entrefa tonificaron los precios del ganado	3
Existencias ganaderas en 2017: 214,9 millones de cabezas (-1.5%).....	3
Crisis afectó la venta de equipamiento para frigoríficos.....	4
Consumo de carne debe aumentar un 2 por ciento	4
Prevén un episodio de El Niño al término de esta primavera	5
AFTOSA: Acre y Rondônia deberán de vacunar después del próximo año	6
Proyecto modificaría normas sanitarias relativas a la fiscalización federal, estatal y municipal.....	6
URUGUAY	7
Precio del novillo gordo sigue sin encontrar el punto de equilibrio	7
Exportación en pie: se reactiva Egipto como mercado y se prevén nuevos negocios a Turquía en octubre	7
Privados turcos habilitados para comprar animales en pie desde Uruguay	7
Mejora en la eficiencia de la Cría es posible y de alto impacto para el sector.....	8
Argentina y Brasil compiten fuerte con la carne uruguaya en China	8
Uruguay logró certificación Halal para exportar a países musulmanes podría exportar ganado en pie al Líbano y Golfo Árabe	9
La maduración de la carne	9
PARAGUAY	10
Ganaderos piden conquistar más mercados para la carne.....	10
UNIÓN EUROPEA	11
Reunión trilateral: UE – ESTADOS UNIDOS JAPON - Declaración.....	11
Benech dijo que la UE ha cedido “muy poco” en acuerdo con Mercosur	12
ESTADOS UNIDOS	13
Récord en el número de Ganado en feed lots.....	13
Declaración Conjunta de EE.UU. y JAPÓN	13
Secretario Perdue y USMEF se refirieron a las negociaciones con JAPÓN.....	14
EEUU y Corea del Sur firmaron acuerdo que beneficiará el comercio de carne entre ambos mercados	14
Satisfacción del sector privado	14
Principales puntos del acuerdo.....	15
USMEF hizo una declaración saludando el convenio	16
EMPRESARIAS	16
ADP pagará diferencial también por genética de Frigorífico Modelo	16



GLOBAL

Cambio climático impacta sobre la producción y el comercio internacional

25 September 2018 GLOBAL - With climate change poised to alter significantly the ability of many world regions to produce food, it is expected that international trade in agricultural products will have an increasingly important contribution to feeding the planet and responding to climate-related hunger flare-ups, says a new report by the UN's Food and Agriculture Organization (FAO).

International trade rules established under the auspices of the WTO and newer mechanisms created under the Paris Agreement aimed at responding to climate change can be mutually supportive, argues The State of Agricultural Commodity Markets, 2018.

To achieve this, national agricultural and trade policies may need to be readjusted to help transform the global marketplace into a pillar of food security and a tool for climate change adaptation, FAO's report says.

This is because climate change will affect global agriculture unevenly, improving production conditions in some places while negatively affecting others - creating sets of "winners" and "losers" along the way.

Food production in countries in low latitudes -- many already suffering from poverty, food insecurity and malnutrition -- will be hardest hit, the report notes. Regions with temperate climates, on the other hand, could see positive impacts as warmer weather lifts agricultural output.

According to FAO Director-General José Graziano da Silva, to prevent economic and food security gaps between developed and developing countries from widening even further, "we must ensure that the evolution and expansion of agricultural trade is equitable and works for the elimination of hunger, food insecurity and malnutrition."

"International trade has the potential to stabilize markets and reallocate food from surplus to deficit regions, helping countries adapt to climate change and contribute to food security," he wrote in his introduction to the report.

"The uneven impact of climate change across the world and its implications for agricultural trade, especially for developing countries, underlines the need for a balanced approach to policies, which should enhance the adaptive role of trade, while supporting the most vulnerable," said Graziano da Silva.

For that to happen, however, "wide-ranging policy actions are necessary," the FAO Director-General added. Trade policies that promote well-functioning global markets, combined with climate-smart domestic measures, investments and social protection schemes are needed.

Trade as a safety net

Many countries already rely on international markets as a source of food to meet their deficit, either due to high costs of agricultural production (as for example in countries with limited land and water resources) or when climate or other natural disasters undercut national food production.

For example, in Bangladesh, in 2017, the Government slashed custom duties on rice to increase imports and stabilize the domestic market after severe floods saw retail prices of the staple grain soar by over thirty per cent.

Similarly, South Africa - a traditional producer and net exporter of maize - recently increased imports to dampen the effect of successive droughts.

In general, FAO's report says that open, predictable and fair international food markets are important for trade to help support food security and climate adaptation.

However, while better-integrated markets reinforce the adaptive role of trade to climate change, for countries already highly reliant on food imports, it would deepen that dependence, the report notes. Thus the importance of considering national priorities and objectives.

Additional policy options

Beyond market integration measures, an even wider range of non-distortionary policy approaches exist that could be used to better harness agricultural trade to help farmers build up their resilience, boost farm output, support food security, and reduce the food sector's greenhouse gas emissions, FAO's report argues.

At the national level, these include spending more on research and development and on agricultural extension services to encourage the use of climate-smart approaches by farmers. Expenditures on environmental programmes and ecosystem services that reduce the negative effects of emissions from agriculture also would not affect trade.

Especially in developing countries at risk of climate change, support to farmers will be key to helping them become competitive, and achieve a better balance in export and import performance.

All of these options could be aligned with WTO rules as well as with newer commitments made under the Paris Agreement -- there is no fundamental conflict between climate change policies under the agreement and multilateral trade rules, the report says.

Recent trends in global agricultural trade



The report also provides an overview of the performance of the international agriculture trading system in recent years, and the direction in which it is headed.

While fast agricultural trade growth between 2000 and 2008 gave way to contractions during 2009-2012 and then to sluggish growth ever since, the bigger picture is that in value terms agricultural trade grew significantly between 2000 and 2016 -- from \$570 billion to \$1.6 trillion.

Much of this was driven by economic expansion in China as well as increased global demand for biofuels. Notably, the profile of emerging economies in global agricultural trade has greatly increased, with rising per capita incomes and reduced poverty levels. This has boosted food consumption and imports and led to gains in agricultural productivity, driving up food exports, not only to markets in the industrialized world but also to other countries in the Global South.

Indeed, while traditional food exporting giants like Europe or the United States remain top agricultural exporters in value terms, newcomers are challenging their supremacy.

For example, between 2000 and 2016, Brazil increased its share in global food trade from 3.2 to 5.7 per cent, China leapt ahead of Canada and Australia to become the world's fourth most important agricultural exporter, and Indonesia and India increased their agricultural exports enough to place them among the world's top ten biggest food exporters (8th and 10th, respectively).

Over the same period, the combined share in total export value of the United States, the European Union, Australia and Canada declined by ten percentage points.

Crearán una nueva vacuna anti aftosa en Instituto Pirbright del Reino Unido

24/09/2018 - Bill Gates donó 2,1 millones de libras para la investigación.

El Instituto Pirbright del Reino Unido recibió una donación de 2,1 millones de libras de la Fundación Bill e Melinda Gates para desarrollar una investigación sobre la nueva vacuna contra fiebre aftosa. Los científicos investigarán las respuestas de los anticuerpos del ganado desencadenados por la vacuna, lo que ayudará a mejorar la protección que brinda ese antígeno.

El equipo también desarrollará métodos basados en laboratorio para testear una vacuna eficaz, buscando reducir el número de análisis en animales. La nueva vacuna estará compuesta por partículas semejantes al virus que no contienen material genético. Investigaciones anteriores realizadas por científicos del Pirbright y sus colaboradores establecen que las partículas que compondrán la vacuna, son capaces de proteger contra cuatro tipos diferentes de enfermedades.

El desarrollo de una vacuna eficaz y de bajo costo ayudará a resolver un gran déficit en la disponibilidad de vacunas contra fiebre aftosa, particularmente en África, donde la enfermedad tiene un gran impacto en el comercio interno e internacional y amenaza la seguridad alimentaria, así como la salud humana. [En base a Meating Place. Com]

BRASIL

CEPEA: embarques elevados y entrefra tonificaron los precios del ganado

27/09/18 - por Equipe BeefPoint O mês de setembro caminha para a reta final e os preços do boi gordo seguem firmes, mantendo o movimento de alta iniciado em julho. No acumulado parcial deste mês (até o dia 26), o Indicador do boi gordo ESALQ/BM&FBovespa registra elevação de 3,1%, fechando a R\$ 151,40 nessa quarta-feira, 26.

Segundo pesquisadores do Cepea, a sustentação vem da menor oferta de animais prontos para o abate nesta entressafra e também do forte ritmo das exportações brasileiras de carne bovina in natura. A média parcial do Indicador do boi em setembro (até o dia 26) é de R\$ 149,41, sendo 3,18% superior à de agosto/18 (R\$ 144,80), 4,1% acima da média de setembro/17 (R\$ 143,47) e a maior desde novembro de 2016, em termos nominais.

A valorização do boi gordo vem se refletindo no mercado de carnes. No acumulado parcial de setembro, o preço da carcaça casada de boi registra alta de 4,7%, fechando a R\$ 10,24 no dia 26.

Existencias ganaderas en 2017: 214,9 millones de cabezas (-1.5%)

Portal DBO - 27/09/2018 Número representa queda de 1,5% em relação ao ano anterior, de acordo com o IBGE

O País tinha um rebanho de 214,9 milhões de cabeças de bovinos em 2017, uma queda de 1,5% com relação ao ano anterior. Os dados são do levantamento Produção da Pecuária Municipal (PPM), divulgado nesta quinta-feira, 27, pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE).

Segundo o instituto, houve um aumento no abate de matrizes em 2017, por causa dos baixos preços do bezerro e da arroba do boi. O Brasil tem o segundo maior rebanho mundial de bovinos, atrás apenas da Índia, sendo o maior exportador e o segundo maior produtor de carne bovina, de acordo com os dados do Departamento de Agricultura dos Estados Unidos (USDA).



A Região Centro-Oeste concentrou 74,1 milhões de cabeças de bovinos, o equivalente a 34,5% do total nacional em 2017. Mato Grosso detém 13,8% da produção nacional, cerca de 29,7 milhões de cabeças. Com grandes frigoríficos, o Estado é responsável também pelo maior volume de abate bovino no País. A região Norte foi a única a apresentar crescimento no rebanho em 2017, uma alta de 1% ante 2016, para 48,5 milhões de cabeças de gado, o segundo maior efetivo.

Entre os 20 municípios brasileiros com os maiores rebanhos, 11 estavam na Região Centro-Oeste e nove no Norte. São Félix do Xingu, no Pará, lidera o ranking nacional, com 2,2 milhões de cabeças de gado, acumulando um crescimento de 23,6% no rebanho nos últimos dez anos. Em segundo lugar está Corumbá, no Mato Grosso do Sul, com produção de 1,9 milhão de bovinos. Dos dez municípios que mais expandiram seus rebanhos nos últimos dez anos, em números absolutos, sete são do Pará.

Crisis afectó la venta de equipamiento para frigoríficos

24/09/18 - por Equipe BeefPoint Os percalços pelos quais passa a indústria de carnes brasileira reverberam para além do Oceano Atlântico. As vendas ao Brasil da multinacional Marel, principal fornecedora de equipamentos para indústria frigorífica brasileira, com sede na Islândia, devem cair este ano para perto da metade do total de 2017.

“A América Latina, em seus melhores momentos, representou nosso maior mercado, e o Brasil era o mais representativo. Neste ano, deve ser o sexto. As vendas crescem em outros países, mas caem no Brasil”, disse Lambert Rutten, holandês, gerente comercial da Marel Brasil. Em 2017, a Marel, que produz equipamentos sobretudo para a indústria de aves, teve receita de € 1 bilhão.

O executivo recebeu jornalistas brasileiros na fábrica da Marel em Bramant Norte, província da Holanda conhecida como “capital agroalimentar”. “Minha avaliação é que, passados esses problemas da indústria brasileira, a demanda do país voltará a crescer e a dos outros países na América Latina continuará avançando”, ponderou Rutten. “O Brasil tem uma vantagem competitiva muito grande: menor custo de produção por quilo de frango do mundo e matéria-prima [farelo de soja e milho] abundante e barata”.

O recuo nas vendas de equipamentos é reflexo da Operação Trapaça, terceira fase da Operação Carne Fraca da Polícia Federal, que culminou no embargo das exportações de frango de 20 plantas brasileiras para a União Europeia. A operação investigou fraudes em testes para detectar a presença de salmonela em carne de frango para exportação envolvendo a BRF e laboratórios.

“A Europa usou essa desculpa da salmonela para restringir a indústria brasileira, mas o Brasil já está encontrando outros mercados”. Segundo o executivo, o Brasil poderia ser ainda mais competitivo não fossem as regras do Serviço de Inspeção Federal (SIF), que estabelecem que só podem ser processadas até 12 mil aves por hora no país. O maquinário já é capaz de processar 13 mil.

“O custo de produção cairia de 10% e 15% apenas permitindo maior processamento por hora, isso já levando em conta que 75% do custo é composto por matéria-prima [insumos para ração]”, disse. Na Europa, as plantas podem processar até 15 mil aves por hora. Além disso, afirmou, o Brasil concorre com a indústria da Argentina, que pode processar mais de 12 mil aves por hora.

Em 2017, de olho no potencial do Brasil e da América do Sul, a Marel comprou a brasileira Sulmaq, que fornece soluções de processamento às indústrias de carnes suína e bovina da região e da América Central. Conforme o executivo, mesmo com o arrefecimento de vendas no Brasil, há incremento de demanda por linhas que produzam itens e cortes com maior valor agregado. “Vemos um aumento de mais de quatro vezes nos últimos cinco anos”, disse.

Afora a questão conjuntural, problemas de financiamento também afetam as compras por empresas brasileiras, afirmou. Outro desafio é o imposto de 14% sobre a importação dos equipamentos que as companhias têm de pagar. “A indústria local tem produtos com tecnologia com 20 anos de defasagem, e o governo entende que já há produção de determinados produtos no país”.

Segundo ele, o custo médio com equipamentos para a implantação de uma planta de processamento de aves é de € 50 milhões, mais 45% de custos com transporte e impostos.

Consumo de carne deve aumentar un 2 por ciento

27/09/18 - por Equipe BeefPoint O aumento da oferta de carne bovina no mercado, impulsionado principalmente pelo avanço mais do que proporcional dos abates de fêmeas, tende a ser absorvido pelo crescimento esperado no consumo doméstico, algo entre 1% e 2% nas estimativas mais recentes, e pelo incremento das exportações, favorecidas pela demanda aquecida lá fora e pela desvalorização do real frente ao dólar. O cenário externo, mesmo com o fechamento do mercado russo à carne brasileira, tem se mantido mais do que promissor, estimulando as estratégias de internacionalização e diversificação geográfica dos principais grupos brasileiros.

Nos dados do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), foram abatidos 15,454 milhões de animais na primeira metade do ano, alta de 4,3% em relação a igual período do ano passado, deixando para trás a queda de 16% registrada em maio como reflexo da greve dos caminhoneiros. Daquele total, em torno de 45,5% eram fêmeas, percentual que se compara a 43,9% no primeiro semestre do ano



passado. A matança de vacas e novilhas cresceu 8,1% na mesma comparação, para 7,031 milhões de cabeças, e contribuiu com 83,5% para o crescimento geral dos abates.

Os números confirmam a previsão de uma reversão no ciclo pecuário, observada mais timidamente em 2017 e consolidada neste ano com maior descarte de fêmeas e consequente aumento da produção de carne, afirma Adolfo Fontes, analista sênior do Rabobank. Anualizando os números do IBGE, o banco espera um aumento de 5% na produção, o que corresponderia a uma oferta adicional de 400 mil toneladas de carne no mercado doméstico.

O consumo per capita no Brasil havia caído de 39 para 36 quilos por habitante/ano entre 2014 e 2016 e tende a se aproximar de algo em torno de 37 a 38 quilos neste ano, prevê Fontes. As perspectivas para o setor são mais favoráveis no mercado externo. “Considerando o fechamento da Rússia em dezembro do ano passado, o desempenho das exportações tem sido muito bom”, analisa Leonardo Alencar, gerente executivo de inteligência de mercado da Minerva Foods.

O executivo anota certa discrepância entre os dados do setor e os números oficiais, que apontam crescimento de 10% no volume exportado entre janeiro e agosto, para 1,017 milhão de toneladas. Nos levantamentos da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (Abiec), os embarques avançaram 3,6% no período.

Maior exportadora de carne bovina da América do Sul, responsável por um quarto das vendas externas totais do produto na região no segundo trimestre, a empresa concentra em torno de 55% de sua capacidade total de abate, próxima a 26.380 animais por dia, em suas plantas no Paraguai, Argentina, Uruguai e Colômbia. As exportações, acrescenta Alencar, representaram 64% da receita bruta global da companhia no segundo trimestre deste ano.

A operação internacional foi reforçada no ano passado com a aquisição nove plantas da JBS na região, num negócio avaliado em US\$ 300 milhões, envolvendo uma unidade no Uruguai, três no Paraguai e cinco na Argentina, marcando a entrada da Minerva no mercado argentino. “Foi uma aquisição grande e temos muito a extrair das plataformas que já operamos na região”, afirma.

Essa diversificação geográfica, reforça o CEO da Marfrig Global Foods, Eduardo Miron, cria uma espécie de “hedge sanitário” para a operação, reduz a sazonalidade típica da pecuária, contribui para ampliar o portfólio de produtos e ainda permite acessar outros mercados, incluindo aqueles que impõem alguma forma de restrição à carne brasileira, a exemplo do que ocorre neste momento com a Rússia.

Em abril, segundo Miron, a Marfrig assumiu o controle da National Beef, quarta maior empresa de carne bovina dos EUA, tornando-se a segunda maior produtora de carne bovina do mundo, numa operação concluída em junho por um valor próximo a US\$ 1,0 bilhão. No resultado proforma do segundo trimestre, a operação americana já respondeu por 71% das receitas consolidadas do grupo, que elevou sua capacidade de abate para 32,5 mil cabeças por dia.

Prevén un episodio de El Niño al término de esta primavera

21/09/18 - por Equipe BeefPoint

A Primavera começa no próximo sábado (22), às 22h53 e termina no dia 21 de dezembro, às 20h22 (início horário de verão). Os principais centros internacionais de meteorologia indicam probabilidade superior a 60% de que seja registrado novo episódio de El Niño no final da primavera e início do verão de 2019. Se o fenômeno for confirmado, provavelmente, será de curta duração e de intensidade baixa ou moderada.

O El Niño provoca o aquecimento anormal das águas superficiais no oceano Pacífico Tropical, afetando a distribuição das chuvas, que também são influenciadas pela temperatura na superfície do oceano Atlântico Tropical e na área oceânica próxima à costa do Uruguai e da Região Sul. As informações estão contidas no Prognóstico Climático de Primavera do Instituto Nacional de Meteorologia (Inmet).

Região Norte

Para a Primavera, os modelos climáticos indicam que a Região Norte deve apresentar forte variabilidade espacial na distribuição de chuvas, com significativa probabilidade de áreas com chuvas dentro da faixa normal ou abaixo. Normalmente, existe uma redução das chuvas no meio norte do Pará, Roraima e Amapá, ficando abaixo de 400 mm, durante os meses de outubro e dezembro. Já na parte oeste dos estados do Amazonas, Roraima, Acre e Rondônia, bem como no extremo sul do Pará, há possibilidade de chuvas acima da média. As temperaturas serão de normal a acima da média.

Região Nordeste

A previsão para esta região indica o predomínio de áreas com maior probabilidade de chuvas próximas a média ou ligeiramente abaixo durante a estação. O Inmet ressalta que o trimestre de outubro a dezembro é o mais seco da parte leste do Nordeste. As temperaturas estarão mais elevadas sobre o sul do Maranhão e do Piauí e no oeste da Bahia.

Região Centro-Oeste

A previsão para a nova estação indica alta probabilidade das chuvas ocorrerem de normal a ligeiramente abaixo da normalidade em grande parte da região Centro-Oeste, exceto no sudoeste do Mato Grosso do



Sul e extremo norte mato-grossense, em que as chuvas serão mais regulares. As temperaturas serão acima da média, principalmente no sul do Mato Grosso do Sul.

Região Sudeste

Nos próximos três meses, devem permanecer áreas com chuvas abaixo da faixa normal desta estação, exceto em algumas áreas de São Paulo, em que podem haver chuvas mais fortes, principalmente em novembro. De modo geral, o modelo climático do Inmet indica que as temperaturas devem permanecer acima da média em grande parte da região no mesmo período.

Região Sul

O indicativo de possível retorno do evento El Niño na primavera, aliado a aumento da temperatura no Oceano Atlântico sobre a costa da Argentina e sul do Brasil, contribuem para o aumento das precipitações em grande parte da Região Sul. As chuvas deverão ficar acima da faixa normal nos três estados da região, enquanto que as temperaturas médias devem predominar dentro da normalidade no Rio Grande do Sul e acima da média no restante dos estados.

AFTOSA: Acre y Rondônia deberán de vacunar después del próximo año

27/09/18 - por Equipe BeefPoint Os resultados do primeiro ano de execução do Programa Nacional de Erradicação e Prevenção da Febre Aftosa (PNEFA) serão discutidos entre os dias 1º e 5 de outubro, por integrantes do Departamento de Saúde Animal (DSA) do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa), de serviços veterinários oficiais (SVO), das Superintendências da Agricultura (SFA) e dos quatro laboratórios oficiais (Lanagros), que fazem a sorologia da aftosa. As reuniões serão realizadas na Escola Nacional de Gestão Agropecuária (Enagro), em Brasília.

O PNEFA completou um ano no último dia 20. Na avaliação do departamento, o plano está dentro do cronograma previsto e não teve qualquer alteração. Com isso, os estados do Acre e de Rondônia, deverão ser os primeiros a fazer a última campanha de vacinação contra a aftosa em maio do próximo ano. O Paraná, que está com suas ações sanitárias adiantadas, pleiteia a antecipação da retirada da vacinação. O relatório final do Paraná deve sair em outubro, uma vez que já houve a supervisão pelo ministério. Ainda neste ano, o Mapa definirá se o estado poderá iniciar a retirada da vacina no primeiro semestre do ano que vem.

Programação

O PNEFA visa criar e manter condições sustentáveis para garantir o status de país livre da febre aftosa com vacinação e ampliar as zonas livres sem vacinação. Atualmente, apenas Santa Catarina é livre sem vacinação. O PNEFA tem prazo de execução entre 2017 e 2026. O reconhecimento do país como livre da doença com vacinação ocorreu em maio deste ano, em Paris, durante a reunião anual da Organização Mundial de Saúde Animal (OIE).

O plano objetiva também fortalecer as medidas de prevenção e de redução de vulnerabilidades para febre aftosa em todo o país; aprimorar as capacidades do SVO em todo o país, priorizando regiões mais vulneráveis; estimular parcerias público-privadas, ampliando a participação comunitária nas decisões e ações de prevenção da febre aftosa em todo território nacional, para garantir sustentação técnica, política e financeira ao programa; e, ainda contribuir para a modernização das ações de defesa agropecuária resultando no fortalecimento do Sistema Unificado de Atenção à Sanidade Agropecuária (SUASA).

Proyecto modificaría normas sanitarias relativas a la fiscalización federal, estatal y municipal

27/09/18 - por Equipe BeefPoint As normas de fiscalização sanitária de produtos de origem animal podem ser alteradas pelo Projeto de Lei 10068/18 do deputado Hiran Gonçalves (PP-RR). De acordo com o texto proposto, fica permitida a circulação nacional desses produtos, desde que seus estabelecimentos – atacadistas e varejistas – estejam regularizados por um serviço de inspeção de órgão de agricultura municipal, estadual ou federal.

São objetos de fiscalização sanitária os animais destinados à matança, seus produtos e subprodutos e matérias primas; o pescado e seus derivados; o leite e seus derivados; o ovo e seus derivados; o mel e cera de abelhas e seus derivados.

Segundo Hiran Gonçalves, a alteração na legislação (Decreto-lei 986/69) permitirá, do ponto de vista da vigilância sanitária, a circulação nacional desses produtos, desde que possuam o “selo” de qualquer um dos serviços de inspeção de órgão de agricultura, seja municipal, estadual ou federal. Atualmente, um queijo artesanal mineiro, por exemplo, não pode ser comercializado em outro estado da federação.

“A consequência prática é que a ação da vigilância sanitária será baseada no controle do risco intrínseco aos produtos, evitando-se as atuais apreensões e inutilização de alimentos que estejam adequados ao consumo humano quando o produto se encontrar em município ou estado diferente daquele em que foi regularizado pelos órgãos da agricultura”, afirmou o parlamentar.

Tramitação

O projeto, que tramita de forma conclusiva, será analisado pelas comissões de Agricultura, Pecuária, Abastecimento e Desenvolvimento Rural; e de Constituição e Justiça e de Cidadania.



URUGUAY

Precio del novillo gordo sigue sin encontrar el punto de equilibrio

Novillo gordo encuentra el equilibrio con tope en US\$ 3,20

27 de setiembre de 2018

Esta semana se detuvo el ajuste de precios en el mercado de la hacienda gorda luego de seis semanas consecutivas de descenso en los precios. Con una demanda firme por parte de la industria reflejada en entradas más cortas -entre siete y diez días- y una oferta que no es abundante.

Un operador consultado dijo que " la llegada de los equipos kosher, prevista para mediados de octubre, será un factor clave en la conformación de precios. Las plantas van a necesitar novillos y podrían ofrecer algún centavos más que US\$ 3,20".

Para los novillos generales los precios rondan los US\$ 3,10 - 3,15 por kilo carcasa, y para los especiales pesados de exportación el techo de precio se ubica entre US\$ 3,15 y US\$ 3,20. Los negocios se concretan entre US\$ 2,90 para las vacas generales y US\$ 3 para las especiales, con carcasa pesada y de buena calidad.

Con las últimas lluvias que permitieron los rebrotes de las praderas incrementará la oferta de ganados en las próximas semanas.

La faena de la semana pasada totalizó 40.475 animales, casi 6.000 menos que las 46.383 cabezas de la semana anterior y 1.000 menos que los faenados en igual periodo del año pasado, 41.471 cabezas.

La caída la explica la escasa actividad con novillos. En la semana cerrada el 22 de setiembre totalizó 17.021, más de 2.000 animales menos que la semana anterior (19.282) y más de 5.000 animales menos en la comparación interanual cuando habían sido 22.597.

Las vacas fueron mayoría con 22.652 cabezas, una participación del 56% del total. En igual semana del año pasado el porcentaje de vacas dentro del total había sido de 43,7% (18.126 cabezas).

Exportación en pie: se reactiva Egipto como mercado y se prevén nuevos negocios a Turquía en octubre

27 de setiembre de 2018 La exportación de ganado en pie no tuvo operativa en setiembre debido a la devaluación de Turquía, principal mercado de Uruguay. En octubre podría haber alguna definición de nuevos negocios y estarían habilitados los operadores privados para comprar a Uruguay, aunque ya se habían realizado con anterioridad negocios por vaquillonas. A su vez, Egipto empezó a operar nuevamente como mercado con una empresa exportadora instalada en Uruguay que encerró recientemente los terneros y en 20 días se embarcan.

Alejandro Dutra, de Escritorio Dutra en Tiempo de Cambio expresó "Creo que el Gobierno turco va a seguir comprando animales en pie y se habilitaron los operadores privados pero aun no se han cerrado negocios por la diferencia de precios que tenemos con Brasil que está más barato".

Los nuevos valores propuestos por el ternero entero están entre US\$ 1,80 y US\$ 1,90 por kilo en pie para Egipto.

USDA prevé un aumento en las importaciones de ganado en pie de Egipto

Para el 2019 el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA por su sigla en inglés) estima que las importaciones de ganado aumentarán a 340.000 cabezas, un incremento de 90.000 cabezas o 36% respecto a las estimadas para 2018, impulsadas por un aumento en el consumo de carne vacuna.

Sudán y Brasil seguirán liderando las exportaciones a este país con animales mayormente con destino a faena inmediata.

Egipto recientemente firmó un acuerdo para importar 800.000 cabezas de ganado de Sudán en los próximos tres años y un acuerdo para importar un número no revelado de Paraguay.

Privados turcos habilitados para comprar animales en pie desde Uruguay

25/09/2018 - Lo confirmó el Presidente de la Unión de Exportadores de Ganado en Pie.

El presidente de la Unión de Exportadores de Ganado en Pie, Rodrigo González, confirmó a Rurales El País que las empresas privadas de Turquía quedaron habilitadas para importar ganado en pie desde Uruguay. "Cualquier empresa puede exportar e importar directo desde Uruguay", agregó.

Explicó que, actualmente, el Gobierno de Turquía no está comprando animales vivos desde ninguna parte del mundo. Pero la habilitación a los privados, según dijo González, se trata de una "buena señal" para el negocio.

De todas maneras, entiende necesario la estabilidad de la moneda turca para retomar la senda exportadora. Hoy el dólar estadounidense se valoriza en 6,19 lira por unidad, mientras un año antes, en setiembre del 2017, cada dólar valía 3,54 lira.



Según informó otro exportador a Rurales El País, los terneros en Uruguay se están comprando entre US\$ 1,90 a US\$ 2 por kilo con algunas cuarentenas abiertas para barcos que están próximos a salir con destino a Turquía

Mejora en la eficiencia de la Cría es posible y de alto impacto para el sector

23/09/2018 - Edad de entore y aumento de preñez generaría impacto de USD 116 millones.

El stock bovino en el 2018 se redujo en 403.837 cabezas respecto al 2017. Se destaca la disminución en los novillos producto de la alta tasa de extracción (exportación en pie y faena) llevando a tener el mínimo de esta categoría en los últimos 45 años.

Esta reducción en los novillos traerá seguramente complejidades, al menos, a la industria frigorífica, que deberá pujar por dicho producto que será un bien escaso y con el riesgo que los vientos de cola de la región nos perjudiquen en el valor de nuestra carne exportada.

A su vez, mantenemos el récord en área de pasturas intensivas (1.730.359 has) lo que genera la mayor cantidad de pasturas por novillo de los últimos 45 años. Habrá que ver si el sector productivo lo utiliza para retener en momentos de baja de precio, si lo utiliza para mejorar la performance individual y en consecuencia bajar la edad de faena o si se utiliza para mejorar los indicadores de la cría.

Referente a la reposición habrá que ver la “lucha” entre la posible disminución de la exportación en pie y la mayor superficie de pasturas intensivas por animal para ver quién toma más fuerza en el impacto en el precio de los terneros.

En cuanto a la cría, el Uruguay ha aumentado el número de vientres llegando a una estabilidad en torno a las 4,2 millones de cabezas pero manteniendo la tasa de procreo en torno al 63%, por lo tanto, tenemos más terneros por acumulación de vientres y no por mejora en la eficiencia biológica.

Observamos que se han disminuido las variabilidades que se dieron hasta mediados de los noventa a causa de los “ciclos ganaderos”. También es cierto que hay más vacas en menos superficie ya que han pasado aproximadamente 1,2 millones de hectáreas a la agricultura y 875 mil hectáreas a la forestación.

En el acuerdo entre APEO y UPIC (Ing. Agr. Álvaro Simeone e Ing. Agr. Virginia Beretta) que denominamos Patipar (Plataforma de Apoyo Tecnológico Interinstitucional a la Producción Agropecuaria Rentable), nos hemos propuesto cuantificar las tecnologías desarrolladas en la investigación y su posible impacto físico-económico a nivel país sin dejar de reconocer lo importante de las tecnologías de proceso que hoy se hacen.

Es así que para la cría analizamos el impacto de suplementar al 1% del peso vivo al 50% de las terneras que se entoran hoy con 3 años de edad para disminuir a 2 años su edad de entore y aplicar destete precoz al 41% del rodeo nacional que no logra la condición corporal necesaria para alcanzar el 80% de preñez.

El hecho de poder entorar todo a los dos años de edad mejoraría el resultado del negocio de los productores en 32 millones de dólares y aumentaríamos levemente las vacas de cría y la producción de terneros. Si sobre esta situación mejorada de la cría aplicamos destete precoz podríamos generar un impacto de 116 millones de dólares respecto a la situación actual (40 US\$/vaca total, o 65 US\$/vaca destetada precoz), cifra que tal vez parezca poco pero solamente a modo de ejemplo representa el 45% del total de impuestos que hoy paga el sector o equivaldría a todo el presupuesto del MGAP. Este impacto llevaría a producir los 3 millones de terneros que han sido tan deseados en el país y con menos vacas de cría, lo que mejoraría la eficiencia. También podríamos abastecer la demanda actual de la industria frigorífica y que nos sobren 700 mil terneros por si los queremos exportar en pie.

No tenemos claro cuál es la limitante para que esto ocurra pero la tecnología y el impacto económico no parecerían ser. Habrá que seguir trabajando juntos y analizando por qué la cría no ha respondido con mayor eficiencia biológica, que sería importante para mejorar la rentabilidad real del sector.

Sin dudas el entore 2018/19, dada la sequía del verano pasado y los excesos hídricos en el invierno, hacen que un porcentaje alto del rodeo nacional no esté en una condición corporal óptima, por lo cual, tenemos la posibilidad de generar impacto ya que el nivel de respuesta físico y económico sería elevado.

Argentina y Brasil compiten fuerte con la carne uruguaya en China

27 de setiembre de 2018

La competencia de la carne uruguaya en China se hace más ardua ante la devaluación de los vecinos. Además de una mejora en la competitividad vinculada al tipo de cambio, Argentina, por ejemplo, logró esta semana la habilitación de 28 frigoríficos para exportar carne refrigerada al gigante asiático.

“Argentina viene mucho más competitivo que Uruguay en materia de precios y cada vez con más volumen en el mercado. Brasil posicionándose cada vez más fuerte en China. Y Uruguay más complicado a la hora de competir contra ellos”, dijo a GanaderíaUy desde China el trader Daniel Castiglioni, director de Castitrading, quien se dedica a la colocación de productos uruguayos en el mercado asiático.

China es el principal mercado de la carne uruguaya. En lo que va del año al 15 de setiembre el país exportó 158.907 toneladas peso canal de carne bovina refrigerada por US\$ 469,7 millones. Una



participación en volumen de 49% sobre las 323.619 toneladas exportadas. En la primera quincena de setiembre los envíos de carne vacuna a China representaron 9.858 toneladas, un 47% de las 20.963 toneladas totales exportadas.

Ante el desafío de la competencia regional la Cámara de la Industria Frigorífica de Uruguay plantearía al gobierno un aumento en la devolución de impuestos, “mientras no acompañe las devaluaciones de Brasil y de Argentina”, dijo a Tiempo de Cambio de radio Rural el presidente de la gremial, Daniel Belerati, entrevistado a finales de agosto.

En Brasil China sigue liderando el crecimiento de las exportaciones de carne y dio impulso a los envíos de agosto, que tuvo un récord mensual con 144.420 toneladas, un aumento interanual del 19%, y un crecimiento en valor de 13,5%, con US\$ 590 millones.

En los ocho primeros meses del año las exportaciones brasileñas de carne que llegaron a través de Hong Kong totalizaron 249.808 toneladas, 16% por encima de los envíos realizados en mismo periodo de 2017. Y los envíos directos a China totalizaron 191.118 toneladas, un aumento interanual de 49%.

En el caso de Argentina, en julio de 2018 las exportaciones de carne vacuna alcanzaron el nivel más alto desde el cierre de 2009. Las compras de China y Rusia explican “casi el 90% del aumento total del volumen exportado de carne vacuna desde Argentina entre enero-julio de 2017 e igual período de 2018”, dijo la Cámara de Industria y Comercio de Carnes y Derivados de la República Argentina (CICCRA).

Además de una mayor competencia por la devaluación en la región, la guerra comercial entre EEUU y China aumenta la incertidumbre en el mercado asiático. “La guerra de EEUU y China genera cierta inestabilidad para los negocios poca confianza en los compradores chinos para proyectar negocios a futuro, y se encuentran muy a la espera y llevando el día a día”, apuntó Castiglioni.

Uruguay logró certificación Halal para exportar a países musulmanes podría exportar ganado en pie al Líbano y Golfo Árabe

28/09/2018 - Son mercados con un potencial de 1,6 billones de consumidores.

Uruguay logró, el pasado 25 de septiembre, la certificación Halal que permite ingresar a los países árabes y musulmanes con productos derivados de bovinos, ovinos y avícolas, confirmó a Rurales El País Ali Ahmad Manan, presidente del Centro Islámico del Uruguay.

Ali Ahmad aseguró que “estamos bien habilitados para exportar productos bajo la certificación Halal al mundo”, que tiene 1,6 millones de potenciales consumidores. Representa un gran “esfuerzo conjunto con la industria frigorífica nacional”, dijo.

Dentro de esta habilitación, el Centro Islámico del Uruguay podrá certificar la faena para la exportación de carnes de cordero, pollo y delanteros de vacunos, explicó. “Estamos preparados para trabajar y colocar estos productos en el mercado. Es un certificado que lo diferencia a Uruguay, porque Argentina no lo ha logrado, por ejemplo”, señaló

Buscan otros destinos antes las altibajos de Turquía.

El presidente del Centro Islámico del Uruguay, Ali Ahmad Manan, aseguró a Rurales El País que “hay pedidos para importar ganado en pie” desde el Líbano y de los países del Golfo Árabe.

Explicó que ahora se está negociando con una empresa que cuenta con siete barcos propios para iniciar la exportación a esos destinos. “A veces Turquía se frena y queremos empezar a manejar otros destinos”, manifestó Ali Ahmad Mana.

El Golfo Árabe está compuesto por Arabia Saudita, Baréin, Catar, Emiratos Árabes Unidos, Irak, Irán, Kuwait y Omán.

Reiteró que las negociaciones están avanzando y actualmente cuentan con una cuarentena en el departamento de Florida que está siendo inspeccionada por la Dirección Nacional de Medio Ambiente (DINAMA) para ser habilitada en el corto plazo.

La maduración de la carne

23/09/2018 - El stock de terneros este año alcanzó casi 2.800.000 cabezas, según los datos que divulgó esta semana el MGAP. La cifra, está cerca del récord histórico y expresa el alto potencial de la ganadería vacuna uruguaya.

Hay que considerar qué dados los altos volúmenes de exportación en pie, muchos terneros de la última parición se fueron en barco antes de junio (cuando se registra el stock) por lo que bien podemos estar ante una producción récord efectivamente.

El stock de vacas de cría también está en niveles récord, enhorabuena, pero la parición no sube solo por stock: también mejora la eficiencia reproductiva (ver gráfica) aunque todavía hay mucho por mejorar.

Esta alta producción de ganado joven implica un desafío para la cadena cárnica en los próximos años. Es alentador que siga expandiéndose el área de pasturas mejoradas, consecuencia -entre otras cosas- de la retracción de áreas agrícolas en zonas históricamente ganaderas. El sector ganadero está ante el desafío



de responder y compensar la reducción de la agricultura después del boom de la producción de granos, que quito mucha área de alta producción a la ganadería.

Pero para que esta recomposición del sector ganadero sea exitosa y sostenible es clave que el país mejore su inserción comercial. Desde el punto de vista de la producción siempre puede haber mejoras, pero las tecnologías están y de hecho se ha mejorado siempre dentro de márgenes razonables esperables en una producción como la ganadera, donde pequeños pasos son grandes avances. Lo que se necesita son más y mejores mercados, reduciendo los casi US\$ 200 millones que paga de aranceles el sector año a año.

Asimismo, el sector ha mostrado madurez para mantener los principios básicos de su funcionamiento apuntando a una productividad alta y un buen desempeño global de la cadena cárnica, más allá de los “chirridos” que pueden dar cada uno de sus eslabones. Mantener abierta la exportación en pie aún ante una demanda que por momentos se volvió abrumadora y le movió el piso a la industria frigorífica, es una buena señal, aunque no debería discutirse.

La devaluación de la moneda de Turquía, principal comprador, muestra que estos negocios difícilmente son de un día y para siempre y que lo importante es mantener los principios básicos de apertura comercial para el buen funcionamiento de la cadena.

Con este stock de terneros y con el aumento en las áreas mejoradas podemos decir que se abre un escenario interesante para la industria a mediano plazo, aunque el “hueco” de novillos que genero la exportación en pie se va a sentir de inmediato. Además, asoma la competencia regional en el horizonte, por la devaluación de las monedas vecinas. Por esto, si se quiere dar sostenibilidad al principal sector de la economía, mejorar la competitividad cambiaria es clave.

La ganadería uruguaya está expresando todo su potencial justo en momentos en que la economía atraviesa circunstancias difíciles. Una vez más la vaca nos puede sacar las castañas del fuego, pero hay que ayudarla.

PARAGUAY

Ganaderos piden conquistar más mercados para la carne

24 de setiembre de 2018 | Culminó Expo Misiones Con La Meta De Cuidar La Calidad

Conquistar nuevos mercados internacionales para la carne y mantener los que ya se tienen, propuso al Gobierno nacional el presidente de la Asociación Rural del Paraguay-Regional Misiones, Marcelo Chiriani, en el marco de la clausura de la Expo Misiones 2018, que se produjo ayer en San Ignacio.

SAN IGNACIO, Misiones. (Rafael Marcial Montiel, corresponsal). Con el compromiso de mantener la excelente calidad genética de la ganadería de Misiones y del país, y ganar nuevos mercados internacionales culminó ayer, domingo, a las 20:00, la Expo Misiones. En la muestra pecuaria ingresaron unos 200 animales de distintas razas que sobresalieron en la competencia de reproductores.

La muestra ganadera, agrícola, industrial, comercial y de servicios, que duró cinco días, tuvo lugar en el campo de exposición Nemesio Vargas, en el distrito de San Ignacio.

El presidente de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), Regional Misiones, Marcelo Chiriani, resaltó la pujanza de la ganadería en el departamento de Misiones.

Añadió que en la Expo se pudo demostrar que los productores apuestan por la calidad genética a fin de mejorar las razas, sean bovinas de carne y de leche; equinas de las razas criolla, cuarto de milla y árabe; así como ovinos y caprinos.

Haciendo una evaluación de la edición de la Expo Misiones 2018, Chiriani calificó de muy buena exposición. Compitieron especies bovinas de las siguientes razas: nelore, senepol, brangus, hereford, pollet-hereford, angus, braford y brahman. En equinos compitieron caballos criollos, cuarto de milla y árabe. También entraron en exposición ganado menor, como ovinos y caprinos.

Chiriani dijo que en las ferias y remates de reproductores y de invernadas participaron hacendados que compraron los animales de alta genética para mejorar su producción ganadera.

Añadió que, además de los reproductores a bozal, entraron en feria los animales a campo, que fueron comercializados en los remates a través de pantalla y en vivo.

Subrayó que el objetivo es mantener el buen nivel genético de los vacunos de carne y de leche. La idea es ganar nuevos mercados internacionales y mantener los mercados que compran carne paraguaya, enfatizó el presidente de la ARP Regional Misiones, con sede en San Ignacio. Sin lugar a dudas, Misiones en estos tres últimos años de reinicio de la Expo, después de 20 años de pausa, abrió un nuevo mercado para la región sur del país, según la evaluación de los organizadores.

Por otro lado, el dirigente exteriorizó algunas preocupaciones del sector: el abigeo, la falta de seguridad jurídica y física; el peligro de las invasiones a la propiedad privada; el ataque armado de los delincuentes y el secuestro en el norte del país.



UNIÓN EUROPEA

Reunión trilateral: UE – ESTADOS UNIDOS JAPON - Declaración

European Commission – Statement Brussels, 26 September 2018

Mr Hiroshige Seko, Minister of Economy, Trade and Industry of Japan, Ambassador Robert E. Lighthizer, United States Trade Representative, and Ms Cecilia Malmström, Commissioner for Trade, met in New York on 25 September 2018.

Statement on Concerns with Non-Market-Oriented Policies and Practices of Third Countries

The Ministers reiterated their concern with and confirmed their shared objective to address non market-oriented policies and practices of third countries that lead to severe overcapacity, create unfair competitive conditions for their workers and businesses, hinder the development and use of innovative technologies, and undermine the proper functioning of international trade, including where existing rules are not effective. The Ministers recalled that market-oriented conditions are fundamental to a fair, mutually advantageous global trading system and that their citizens and businesses operate under market-oriented conditions. They discussed actions being taken and possible measures that could be undertaken in the near future.

Accordingly, they directed their staff to further their discussion on various elements or indications that signal that non-market oriented policies and practices exist for businesses and industries, to enhance information sharing on non-market-oriented policies and practices of third countries, to engage with other trading partners on identifying means to maintain market-oriented conditions, and to deepen discussions on enforcement and rule-making as tools to address these problems.

Statement on Industrial Subsidies and State Owned Enterprises

The Ministers reviewed and confirmed progress regarding possible new rules on industrial subsidies and State Owned Enterprises so as to promote a more level playing field for their workers and businesses. The Ministers highlighted the importance of securing a level playing field given the challenges posed by third parties developing State Owned Enterprises into national champions and setting them loose in global markets – resulting in distortions that negatively affect farmers, industrial producers, and workers in the Ministers' home countries. The Ministers recognized the progress of their work, and the continued need to deepen their shared understanding, on the basis for strengthening rules on industrial subsidies and State Owned Enterprises, including how to develop effective rules to address market-distorting behaviour of state enterprises and confront particularly harmful subsidy practices such as: state-owned bank lending incompatible with a company's creditworthiness, including due to implicit government guarantees; government or government-controlled investment fund equity investment on non-commercial terms; non-commercial debt-to-equity swaps; preferential input pricing, including dual pricing; subsidies to an ailing enterprise without a credible restructuring plan; and subsidies leading to or maintaining overcapacity.

The trilateral partners continue exploring how to increase the costs of transparency and notification failures and how to strengthen the ability to obtain information on subsidies.

The Ministers also confirmed their commitment to continue working together to maintain the effectiveness of existing WTO disciplines.

On that basis, they agreed to intensify discussions among themselves and expressed their intention to advance their respective internal steps before the end of 2018 with the aim of initiating a negotiation on more effective subsidy rules soon thereafter. The Ministers emphasized the need to ensure the participation of key trading partners in these future negotiations.

Statement on Concerns with Forced Technology Transfer Policies and Practices of Third Countries

The Ministers recalled their shared view that no country should require or pressure technology transfer from foreign companies to domestic companies, including, for example, through the use of joint venture requirements, foreign equity limitations, administrative review and licensing processes, or other means. The Ministers found such practices to be deplorable.

The Ministers again condemned government actions that support the unauthorized intrusion into, and theft from, the computer networks of foreign companies to access their sensitive commercial information and trade secrets and use that information for commercial gain. Recalling that forced technology transfer policies and practices create unfair competitive conditions for their workers and businesses, hinder the development and use of innovative technologies, and undermine the proper functioning of international trade, the Ministers will reach out to and build consensus with other like-minded partners. The Ministers also agreed to deepen their investigation and analysis of the full range of harmful technology transfer policies and practices and their effects.

The Ministers affirmed their commitment to effective means to stop harmful forced technology transfer policies and practices, and to this end, deepen discussions on enforcement and rule-making as tools to address these problems.

Statement on Discussions on WTO Reform



The Ministers shared a common view on the need for the reform of the WTO, and, with respect to its monitoring and surveillance function, agreed as a first step to co-sponsor a transparency and notification proposal for consideration at the next meeting of the WTO Council on Trade in Goods.

They also agreed to promote the strengthening of the regular committees' activities and instructed their experts to discuss the development of a potential joint proposal by the three members focusing on the promotion of best practices and increasing efficiencies across committees.

Overly broad classifications of development, combined with self-designation of development status, inhibits the WTO's ability to negotiate new, trade-expanding agreements and undermines their effectiveness. The Ministers called on advanced WTO Members claiming developing country status to undertake full commitments in ongoing and future WTO negotiations.

Statement on Digital Trade and E-Commerce

The Ministers shared growing concerns about proliferation of digital protectionism and agreed to cooperate in facilitating digital trade and the growth of the digital economy and to enhance business environments through the promotion of data security.

The Ministers welcome the progress of exploratory work under the WTO Joint Statement Initiative on Electronic Commerce. They agreed to intensify and accelerate this process to deepen understanding among members on possible elements to be included in a future agreement on digital trade aiming at updating the WTO rulebook, as well as the significant economic benefits of such an agreement. The Ministers agreed to continue work toward the timely launch of negotiations of a high standard agreement with the participation of as many members as possible.

Statement on Cooperation on Other Issues

The Ministers confirmed the importance of coordination among themselves to mitigate risks to their national security from trade and foreign investment, including the continued cooperation between appropriate authorities of the three partners to share best practices and exchange information on foreign investment review mechanisms.

The Ministers welcomed trilateral cooperation for the International Working Group on Export Credits to develop a new set of guidelines for government-supported export credits as soon as possible in 2019.

The Ministers reaffirmed their cooperation in international fora, such as the G7, G20 and the OECD and in sectoral initiatives such as the Global Forum on Steel Excess Capacity and Governments/Authorities Meeting on Semiconductors, to address market-distorting measures.

Benech dijo que la UE ha cedido “muy poco” en acuerdo con Mercosur

27/09/2018 - El Mercosur y la Unión Europea negocian desde 1999 un amplio acuerdo de asociación, incluido el tratado de libre comercio, aunque las negociaciones estuvieron completamente bloqueadas entre 2004 y 2010 y solo se retomaron en 2016.

Agencia EFE | El ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Enzo Benech, afirmó este jueves a Efe que las negociaciones entre el Mercosur y la Unión Europea (UE) están “muy entrecortadas” y consideró que los europeos han cedido “muy poco”, mientras que el bloque latinoamericano sí lo ha hecho.

“Es entendible que cada país defienda sus intereses. Pero negociación quiere decir que cada una de las partes cede algo. Sentimos que la UE ha cedido muy poco y nosotros sí lo hemos hecho”, remarcó Benech, durante una visita al Vivero Nacional Dr. Alejandro Gallinal, en Toledo, en el departamento de Canelones, por la Semana Europea de Diplomacia Climática.

Para el titular del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), las negociaciones están con “muchas dificultades”, aunque el Mercosur -y especialmente Uruguay- ha “flexibilizado las condiciones”.

Asimismo, Benech reconoció que hay algunos puntos que son “muy difíciles”, por ejemplo, aquellos relacionados a las denominaciones geográficas, que han sido un escollo a lo largo de las negociaciones.

Sin embargo, el embajador alemán, Ingo von Voss, -quien también participó en la visita al vivero junto a otros embajadores europeos en Uruguay y al primer consejero de la Unión Europea en el país- señaló a Efe que habrá un tratado entre el Mercosur y la Unión Europea.

“Ese es nuestro interés alemán. Vamos a seguir para finalizar con éxito y tener un tratado. Por lo que sé, la UE ofreció más de una salida para poder continuar con las negociaciones”, afirmó y agregó que hay “muchos puntos técnicos” que también tienen “importancia política”.

Por su parte, el embajador de Italia en Uruguay, Gianni Piccato, sostuvo que es optimista en que las negociaciones llegarán a buen puerto.

“El único problema es el cronograma y los tiempos. Tenemos que apresurarnos para hacer bien las cosas”, apuntó.

El Mercosur y la Unión Europea negocian desde 1999 un amplio acuerdo de asociación, incluido el tratado de libre comercio, aunque las negociaciones estuvieron completamente bloqueadas entre 2004 y 2010 y solo se retomaron en 2016



ESTADOS UNIDOS

Récord en el número de Ganado en feed lots

September 21, 2018 The September record for cattle on feed was set after increasing 5.6% year-over-year and reaching more than 11.1 million head. This is the fourth month straight a monthly record has been set. (Wyatt Bechtel)

For the fourth month straight the Cattle on Feed report eclipsed a monthly record with the September 1st feedlot inventory eclipsing 11.1 million head, an increase of 5.6% since the same time in 2017.

According to USDA, there were 11,125,000 head of cattle in feedlots at the start of September, the highest number for the report that started back in 1996. The monthly inventory not only increased year-over-year, but month-over-month with 32,000 more cattle on feed since the August 1st inventory. In August a monthly record was also set, while July and June saw similar records set.

Individual state inventories with the largest increase from last year include California (25%) and Arizona (21%). South Dakota was the only state to see a decline in feedlot inventory with a 7% drop from 2017.

The top five cattle feedlot inventory states are as follows:

Texas 2,680,000 head

Nebraska 2,330,000 head

Kansas 2,310,000 head

Colorado 900,000 head

Iowa 680,000 head

August feedlot placements were up 6.9% from last year with 2,070,000 cattle placed in the past month. The most popular class of cattle to be placed were 800-899 lb. followed closely by calves weighing 700-799 lb. Last month 800-899 lb. class cattle were the third most popular placed cattle. The placements went as follows for August:

800-899 lb. = 475,000 head

700-799 lb. = 460,000 head

Less than 600 lb. = 430,000 head

600-699 lb. = 335,000 head

900-999 lb. = 240,000 head

1,000 lb. and greater = 130,000 head

Fed cattle marketing for July was up 5% since last year with 1.87 million head going through packers.

Declaración Conjunta de EE.UU. y JAPÓN

Issued on: September 26, 2018

1. On the occasion of our Summit Meeting in New York on September 26, 2018, we, President Donald J. Trump and Prime Minister Shinzo Abe, affirmed the importance of a strong, stable, and mutually beneficial trade and economic relationship between the United States and Japan, recognizing that our economies together represent approximately 30 percent of global Gross Domestic Product. The President reiterated the importance of reciprocal trade, as well as reducing the trade deficit with Japan and other countries. The Prime Minister emphasized the importance of free, fair, and rules-based trade.

2. Against this backdrop, we reaffirmed our determination to further expand trade and investment between the United States and Japan in a mutually beneficial manner, including through further concrete steps, as well as to realize free, fair, and open development of the global economy.

3. The United States and Japan will enter into negotiations, following the completion of necessary domestic procedures, for a United States–Japan Trade Agreement on goods, as well as on other key areas including services, that can produce early achievements.

4. The United States and Japan also intend to have negotiations on other trade and investment items following the completion of the discussions of the agreement mentioned above.

5. The agreement mentioned above is designed to be mutually beneficial, and, in conducting those negotiations, the United States and Japan will respect positions of the other government:

For the United States, market access outcomes in the motor vehicle sector will be designed to increase production and jobs in the United States in the motor vehicle industries; and

For Japan, with regard to agricultural, forestry, and fishery products, outcomes related to market access as reflected in Japan's previous economic partnership agreements constitute the maximum level.

6. The United States and Japan will also strengthen cooperation to better protect American and Japanese companies and workers from non-market oriented policies and practices by third countries. We will therefore work closely together, through United States–Japan as well as United States–Japan–European Union cooperation, to promote discussions on World Trade Organization reform and e-commerce and to address unfair trading practices including intellectual property theft, forced technology transfer, trade-distorting industrial subsidies, distortions created by state-owned enterprises, and overcapacity.



7. The United States and Japan will conduct these discussions based on mutual trust, and refrain from taking measures against the spirit of this joint statement during the process of these consultations. In addition, we will make efforts for the early solution of other tariff-related issues.

Secretario Perdue y USMEF se refirieron a las negociaciones con JAPÓN

Release & Contact Info

(Washington, D.C., September 26, 2018) – U.S. Secretary of Agriculture Sonny Perdue today issued the following statement regarding today's agreement between President Donald J. Trump and Prime Minister Shinzō Abe to begin negotiations for a U.S.-Japan Trade Agreement:

"Achieving high-standard trade agreements is a top priority for American agriculture, and the announcement of the beginning of negotiations for a U.S.-Japan trade agreement is an important step in that process. This is welcome news, since we know that export income is critical to the financial health of agriculture and is a key contributor to rural prosperity. Japan is an important customer for our agricultural products and we look forward to the great potential this breakthrough represents. Today's announcement is further proof that President Trump's approach to trade – standing strong for American interests and bringing other countries to the table – will benefit our entire economy, including the agricultural sector."

Japan is the leading value market for U.S. beef and pork, and there is tremendous room for further export growth. But for that to happen, tariff relief is absolutely essential so that U.S. red meat is on a level playing field with our main competitors. USMEF is very encouraged by the commitment to open negotiations on a U.S.-Japan trade agreement, with specific inclusion of agricultural market access. We hope to see rapid progress in these negotiations.

EEUU y Corea del Sur firmaron acuerdo que beneficiará el comercio de carne entre ambos mercados

27 de setiembre de 2018

EEUU y Corea del Sur firmaron esta semana una versión revisada de acuerdo de libre comercio vigente entre ambos mercados y el comercio de carne roja será uno de los beneficiados.

El arancel que paga EEUU por el ingreso de carne roja al país asiático pasará de 40 a 21,3% tras la firma del tratado actualizado y continuará bajando de forma gradual hasta llegar a cero en 2026.

EEUU es el mayor proveedor de carne de vacuno de Corea y el segundo mayor proveedor de carne de cerdo. Las exportaciones de carne roja de EEUU a Corea registraron un récord el año pasado de US\$ 1.700 millones, un aumento del 19% con respecto al mismo período del año anterior y un 69% más que en 2012, cuando entró en vigencia por primera vez el acuerdo de libre comercio entre ambos países.

"La firma del acuerdo comercial revisado es una noticia tranquilizadora para la industria de la carne de EEUU. Las condiciones de acceso al mercado garantizadas en acuerdo original no sólo ayudaron a aumentar la participación del mercado de carne roja de EEUU en Corea del Sur, sino que también aumentaron el consumo haciendo que nuestros productos de carne bovina y porcina sean más accesibles a los consumidores coreanos", dijo el presidente de la Federación de Exportadores de Carne de EEUU, Dan Halstrom.

Satisfacción del sector privado

27 September 2018 US - The signing of a renegotiated free-trade agreement between the US and the Republic of Korea is spurring optimism that export markets for American farm goods won't shut down and may even expand.

US President Donald Trump and his ROK counterpart Moon Jae-in signed the agreement Monday on the sidelines of the United Nations General Assembly in New York, the first major trade deal the US president has forged amid rising trade tensions.

It is welcome news for US farmers worried that the closing of export markets, especially China, will heighten the impact of low prices due to expanding supplies of corn, soybeans, beef, pork and chicken.

The ROK is the sixth-largest export market for US agriculture, buying \$6.9 billion worth of farm goods last year, according to the American Farm Bureau Federation. The free-trade agreement with the two countries has helped make South Korea the second-largest importer of US beef after Japan by sales. US pork exports have also risen.

"Renewal of our trade deal with South Korea is much needed good news and help for our farmers and ranchers as the agricultural economy struggles," Zippy Duvall, the federation's president, said in a statement Monday. "Securing export markets for our products is critical, and we encourage the administration to continue to push for conclusion of other trade agreements."



Those include pacts with China, Mexico and Canada and looking to rejoin the Trans-Pacific Partnership, an agreement President Trump pulled the US out of as soon as he took office. The so-called TPP agreement would boost US agricultural exports by \$4 billion per year, according to the federation.

"I am optimistic that the dominoes will continue to fall: KORUS, then a new NAFTA, and new agreements with the European Union, Japan, and, most notably, China," Agriculture Secretary Sonny Perdue said in a statement on Monday.

The ceremony in New York on Monday represented key progress for proponents of free trade between the partners, as President Trump last year reportedly planned to withdraw from the pact, which came into effect in 2012. The US President, during his election campaign, called the original agreement a "jobs killer" and complained its terms had contributed to America's growing trade deficit.

As part of his push to re-balance global trade in America's favor, the president is also negotiating changes to the North American Free Trade Agreement and is pressuring China to lower its barriers to American products. NAFTA negotiations are ongoing, while there are few signs of progress with Beijing.

In response to the agreement, US Meat Export Federation (USMEF) President and CEO Dan Halstrom issued a statement saying, "Signing of the revised KORUS agreement is reassuring news for the US beef and pork industries.

"The market access terms secured in the original KORUS not only helped increase US red meat's market share in South Korea, but also bolstered consumption by making our beef and pork products more affordable and accessible to Korean consumers.

"The United States is the largest supplier of beef to Korea and trails only the European Union as the second-largest pork supplier. US red meat exports to Korea set a record last year of \$1.7 billion, up 19 per cent year-over-year and up 69 per cent from 2012, when KORUS entered into force.

"This trend continues in 2018, with both US beef and pork export value increasing more than 50 per cent compared to a year ago. Korea is now the second-largest value market for US beef (after Japan) and fourth-largest for US pork (after Japan, Mexico and China/Hong Kong).

"Under KORUS, most US pork products now enter Korea duty-free. The duty rate on US beef has been reduced from 40 per cent to 21.3 per cent and will continue to decline each year until it is eliminated by 2026.

"All major red meat competitors also now have free trade agreements with Korea, but the US has benefited from KORUS being implemented earlier than most of these FTAs, providing the US with a head start on tariff elimination.

"USMEF thanks our US trade officials for recognizing the importance of the favorable terms included in KORUS, and maintaining them in the revised agreement."

National Cattlemen's Beef Association (NCBA) President Kevin Kester said: "KORUS is a prime example of how US producers benefit from trade agreements that reduce tariffs and implement science-based standards.

"Less than a decade ago, US beef exports to South Korea were severely limited by a 40 per cent tariff and a host of non-tariff trade barriers. KORUS tore down those barriers, helping turn South Korea into a leading destination for US beef.

"In fact, exports to South Korea accounted for over \$1 billion annually over the last two years. We applaud President Trump for his leadership in improving KORUS for other sectors and we know that a modernized KORUS agreement will allow US producers to continue focusing on what we do best: Providing safe, high-quality beef for Korean families to enjoy."

Principales puntos del acuerdo

President Trump continues to fulfill one of his key promises to the American people: to secure free, fair and reciprocal trade deals for the American worker.

The Republic of Korea is an important ally and key trading partner. Improving U.S.-Korea trade by rebalancing our trade and reducing the trade deficit will strengthen our economic and national security relationship.

Since the United States – Korea Free Trade Agreement (KORUS) went into effect in 2012, the U.S. trade deficit in goods with Korea increased by 75 percent from \$13.2 billion to \$23.1 billion (2017), while the overall deficit increased by 57 percent from \$6.3 billion to \$9.8 billion (2017).

Through negotiations to improve KORUS, the United States has secured changes that will reduce the trade deficit and ensure that KORUS is a good deal for American workers, farmers and businesses.

KEY NEW OUTCOMES FOR U.S. EXPORTERS

The United States achieved important steps to improve the large trade deficit in industrial goods and to address KORUS implementation concerns that have hindered U.S. export growth.

U.S. Truck Tariffs: Korea will extend the phase out of the 25% U.S. tariff on trucks until 2041, or a total of 30 years following the implementation of the KORUS FTA in 2012. (currently scheduled to phase out by 2021).



Growing U.S. Auto Exports: Exports of U.S. motor vehicles to Korea will be improved through the following steps:

Greater Access for U.S. Exports: Korea will double the number of U.S. automobile exports, to 50,000 cars per manufacturer per year that can meet U.S. safety standards (in lieu of Korean standards) and enter the Korean market without further modification.

Harmonization of Testing Requirements: U.S. gasoline engine vehicle exports will be able to show compliance with Korea's emission standards using the same tests they conduct to show compliance with U.S. regulations, without additional or duplicative testing for the Korean market.

Recognition of U.S. Standards for Auto Parts: Korea will recognize U.S. standards for auto parts necessary to service U.S. vehicles, and reduce labeling burdens for parts.

Improvements to CAFE Standards: Korea will expand the amount of "eco-credits" available to help meet fuel economy and greenhouse gas requirements under the regulations currently in force, while also ensuring that fuel economy targets in future regulations will be set taking U.S. regulations into account and will continue to include more lenient targets for manufacturers that sell small volumes of cars in Korea.

Customs Improvement: Korea will address long-standing concerns with onerous and costly verification procedures through agreement on principles for conducting verification of origin of exports under KORUS and establish a working group to monitor and address future issues that arise.

Pharmaceutical Reimbursements: Within 2018, Korea will amend its Premium Pricing Policy for Global Innovative Drugs to make it consistent with Korea's commitments under KORUS to ensure non-discriminatory and fair treatment for U.S. pharmaceutical exports.

USMEF hizo una declaración saludando el convenio

On Sept. 24, the revised Korea-U.S. Free Trade Agreement (KORUS) was signed by President Trump and South Korean President Moon Jae-in.

U.S. Meat Export Federation (USMEF) President and CEO Dan Halstrom issued the following statement: Signing of the revised KORUS agreement is reassuring news for the U.S. beef and pork industries. The market access terms secured in the original KORUS not only helped increase U.S. red meat's market share in South Korea, but also bolstered consumption by making our beef and pork products more affordable and accessible to Korean consumers. The United States is the largest supplier of beef to Korea and trails only the European Union as the second-largest pork supplier. U.S. red meat exports to Korea set a record last year of \$1.7 billion, up 19 percent year-over-year and up 69 percent from 2012, when KORUS entered into force. This trend continues in 2018, with both U.S. beef and pork export value increasing more than 50 percent compared to a year ago. Korea is now the second-largest value market for U.S. beef (after Japan) and fourth-largest for U.S. pork (after Japan, Mexico and China/Hong Kong).

Under KORUS, most U.S. pork products now enter Korea duty-free. The duty rate on U.S. beef has been reduced from 40 percent to 21.3 percent and will continue to decline each year until it is eliminated by 2026. All major red meat competitors also now have free trade agreements with Korea, but the U.S. has benefited from KORUS being implemented earlier than most of these FTAs, providing the U.S. with a head start on tariff elimination. USMEF thanks our U.S. trade officials for recognizing the importance of the favorable terms included in KORUS, and maintaining them in the revised agreement.

EMPRESARIAS

ADP pagará diferencial también por genética de Frigorífico Modelo

23/09/2018 - Se agregó un premio diferencial para los ganados con genética de Frigorífico Modelo. Beneficio puede significar US\$ 840 por camión de novillos.

A través de un acuerdo, la empresa Agronegocios del Plata (ADP), incorporó a su grilla de beneficios, premios a la calidad genética procedente de animales de Frigorífico Modelo.

El gerente de Producción Ganadera de ADP, Juan Domenech, explicó que "el foco ahora está puesto en la genética", explicando la concreción de este acuerdo.

"Para el Modelo esto es un mojón fundamental, ya que esta alianza estratégica es solo el inicio de nuevos proyectos con ADP y no sólo en Uruguay", dijo por su parte Rodrigo Fernández Abella. El director de Frigorífico Modelo sostuvo que "ADP tiene una manera de trabajar e innovar que coincide con nuestra forma de pensar". Por ello resaltó esta alianza, asegurando que "es un trabajo de equipo donde el know how, algo que no se compra, es de ida y vuelta, tal como lo hicimos con la alianza con cabaña La Rubeta SA con total éxito".

Domenech explicó que el "Modelo Club", tal como se llama el acuerdo, establece que "sumamos la genética de esta prestigiosa cabaña a la grilla nuestra para pagar un sobre precio a los recriadores que nos venden ganado para nuestros corrales".



Dijo que la empresa valora la homogeneidad de los animales, su alimentación, si saben comer ración y la cantidad que ingieren, la anticipación del negocio y la distancia al corral más cercano, entre otras.

ADP cuenta con cinco corrales en todo el país, tres en Paysandú, uno en Flores y otro en Soriano.

El jerarca de ADP explicó que cuando se cierra un negocio, y empieza la premiación. “Antes de Modelo Club se sumaban unos 0,14 cv por encima del precio base, ahora son cerca de 0,20 cv por encima”.

Explicó que la operativa se realiza a través de la certificación del lote por parte de un veterinario del laboratorio Boehringer Ingelheim, quien realiza la sanidad de ingreso al corral en el propio establecimiento. Ellos mismos hacen el informe del lote y lo certificarán como Modelo Club.

La operativa establece que los ganados con la genética de Frigorífico Modelo, puede lograr el mayor de los sobre precios. Este beneficio, en porcentaje, es del 3,5%, pero se van sumando centavos por cada característica y el Modelo Club suma 0,06 cv por kilo, para F1 de genética de la cabaña.

Apuesta de futuro.

Rodrigo Fernández destacó que “ADP es una empresa que apuesta a la calidad y diferenciación de producto, para ello tienen en funcionamiento un sistema de gestión (software) donde se le puede hacer un seguimiento tanto de la tropa como animal por animal”. Eso, dijo, “les permite identificar los proveedores que realmente aportan buenos ganados y mantener la relación comercial con ellos y así poder diferenciar los productos para que el novillo o vaquillona que ADP compra no sea sólo un commodity”.

Y mencionó que “a lo largo de estos últimos 2 años y medio hemos alcanzado las 3.000 cabezas marca Modelo vendidas a los corrales de ADP para el negocio de Cuota 481, todas las operaciones fueron a través de Valdez y Cía, firma que fue fundamental para sellar este acuerdo”.

El director de Frigorífico Modelo sostuvo que “nuestra forma de trabajar cuando nos asociamos es la apuesta a largo plazo y confiamos que ADP apuesta a lo mismo, ya que está asociado a una marca líder en producción: genética Angus”.

“Ya lo queríamos hacer y Pablo Valdez generó una reunión con Frigorífico Modelo, lo queríamos hacer hace tiempo, teníamos la grilla, pero nos faltaba la genética”, dijo Juan Domenech.

Beneficio de US\$ 840 por camión de novillos.

Para considerar la ponderación genética en un corral Rodrigo Fernández puso un ejemplo: en un novillo o vaquillona HQB de 350 kg, con el premio Modelo Club (0,06 el kg) va a ser de US\$ 21 por cabeza, lo que significa que en un camión de 40 animales representan US\$ 840.

Agregó que si vamos a que un toro que nos permite marcar 27 terneros/año promedio (36 Vacas, 75% destete) podría decir que nuestros reproductores van a agregar valor por US\$ 567 por año cada uno. Dicho de otra forma, a mismo valor de compra de un toro, “nuestros reproductores son esa cifra más baratos”.

Por su parte Juan Domenech sostuvo que “somos muy buenos en la dieta, cada vez afinamos más el número, ahora viene el tiempo de la eficiencia de conversión que solo podemos lograrlo con animales homogéneos genéticamente, además de la calidad que nos asegura el Modelo Club”.